

# Accountmanager Business Development

SevenOnes is een full-service reclame- en marketingbureau gespecialiseerd in retail marketing. Met een gedreven team werken wij vanuit Zwolle en Amsterdam aan de meest uiteenlopende marketingvraagstukken. We zijn naast Nederland ook actief in België en Duitsland.

## We zoeken per direct een: Accountmanager Business Development (32/40)

Als accountmanager bij SevenOnes ben je de verbindende factor tussen klanten, leveranciers en het team. De klant loopt met jou weg, omdat je altijd nét dat stapje extra zet en geen standaardoplossing, maar maatwerk levert. Je voegt waarde toe en maakt het verschil, omdat je proactief bent en een positieve 'can do'-houding hebt. Je zegt wat je ervan vindt en bent kritisch, zonder in te leveren op de ongedwongen sfeer die zo bij SevenOnes past.

Deze functie draait in eerste instantie om het werken met franchisenemers om lokale marketingactiviteiten te plannen en uit te voeren. Je krijgt diverse tools aangereikt in de vorm van een strategisch framework en een marketing platform met CRM-, kalender- en webshop-functionaliteit met daarin vooraf met de franchisegever(s) uitgewerkte campagnes die alleen nog gepersonaliseerd te hoeven worden. Uiteraard is er een nauwe samenwerking met het bredere SevenOnes team (wat met de franchisegever(s) werkt aan de nationale campagnes), met name op het gebied van proces, strategie, media en productie. Als belangrijke 2e verantwoordelijkheid zien wij het doorontwikkelen van de middelen en het activeren van onze dienstverlening met afdelingen zoals HR en Operations.

Deze functie is deels kantoor gebonden en deels op locatie. Wij vinden het belangrijk dat je 1 dag per week aanwezig bent op kantoor in Zwolle en 1 dag per week in Amsterdam om vanaf daar ook statusmeetings en briefings bij te wonen en/of te organiseren. Het liefst zien wij dat je de overige dagen invult met persoonlijke bezoeken aan restaurants, franchisenemers en waar nodig de franchisegever. Naast Nederland slaan wij onze vleugels uit naar België, Duitsland en Scandinavië. Dit kan betekenen dat je soms een paar dagen voor onze klanten op stap gaat.

### De op papier ideale kandidaat:

- Is gedreven door een passie voor het marketing & communicatie-vak en is op de hoogte van alle mogelijkheden, trends en ontwikkelingen in het vakgebied.
- Kan naadloos schakelen van strategie naar uitvoering, gedraagt zich van nature als strategisch partner en heeft een hoge gunfactor. Hij/zij werkt gestructureerd, commercieel en representatief.
- Past binnen de kernwaarden van SevenOnes: een constructieve & positieve cultuur, persoonlijke verantwoordelijkheid, pro-actief, oplossingsgericht, lange termijn partnership focus, altijd op zoek naar effectievere, efficiëntere maar ook meer sustainable oplossingen.
- Acteert op HBO+ werk- en denkniveau: afgeronde HBO/Bachelor+ opleiding.
- Neemt 5+ jaar relevante ervaring in een commerciële en/of projectrol mee.
- Heeft relevante ervaring met retail en/of franchiseformules, food is een pré.
- Beheerst de Nederlandse en Engelse taal volledig in spraak en schrift, Duits is een grote pré.

### Dit bieden wij:

Bij SevenOnes staat je een baan met veel verantwoordelijkheid en zelfstandigheid te wachten, binnen een energiek en ambitieus team. We hebben een inspirerende en fijne werkomgeving, waarbij flexibiliteit voorop staat.

Werkgeluk vinden we belangrijk; we doen er alles aan het beste uit jezelf en uit het team te halen. We bieden je vrijheid, persoonlijke ontwikkeling en laten je weten dat we je waarderen. Als jij een stap wilt maken, dan zorgen wij dat je die kunt maken. Daartegenover staat verantwoordelijkheid, discipline en dat stapje extra. We helpen elkaar om hier een juiste balans in te vinden. Naast een uitdagende en afwisselende baan bieden we ook:

- Een door ons professioneel begeleid persoonlijk ontwikkelingsplan in een groeiende organisatie gericht op doorgroeimogelijkheden.
- Een uitstekend salaris, passend bij de functie en ervaring, plus een significante bonus-regeling.
- Een leaseauto i.v.m. mobiele aard van deze rol.
- Prima secundaire arbeidsvoorwaarden zoals studiemogelijkheden, flexibele werktijden en 40 vakantiedagen (inclusief wettelijke dagen). We verzorgen lunch, een sportabonnement en teamuitjes.

